

编者按:

据报道,今年中秋、国庆小长假,“夕阳红+小年轻”的组合成功“出圈”。许多年轻人纷纷晒出自己与众不同的“养老式生活”:加入老年旅行团,省钱省力还解压。这种被外界调侃为“蹭老式消费”的新风尚,吸引越来越多年轻人参与。

过去,年轻人崇尚“野性消费”,超前消费观令人瞠目结舌。现在,年轻人主张“钱要花在刀刃上,多薅羊毛少囤货”,吃社区食堂、买剩菜“盲盒”、报老年旅行团,这波反向消费的潮流,你赶上了吗?

反向消费

上周五陪一位记者朋友去采访一家社区食堂,起因是社区收到一封表扬信,夸社区食堂办得好,菜品丰富,味道好且价格实惠,老板娘也热情。这封信是社区里老人和附近互联网公司里的几个小伙子联合写的。

这个食堂叫“金秋大食堂”,建在一个老龄化较严重的

老社区里。社区虽老,旁边却分布着很多高新企业。食堂中午11点开始营业,我们10点45分到,刚坐下没多久,就陆续有老人进来。老板娘介绍,老人用餐较早,食食用餐基本分两拨人,第一拨是社区里的老人,第二拨是在附近公司上班的年轻人。

12点左右,三三两两戴着

黑框眼镜、穿格子衬衫的小伙子走进食堂,这打扮一看就是妥妥的“码农”。走近一问,果然都是附近互联网公司的员工。为何选择社区食堂?他们指着餐桌上的菜反问我:“猜猜这一桌子菜多少钱?”我看他们是四人拼一桌,有鱼有肉有蔬菜,荤素搭配得很不错,主食除了米饭,还有玉米馒头、红糖发糕,每人旁边还放了一瓶柚子汁。我粗略估算,小心报出一个自以为很低的价格“120块”。他们哈哈大笑,说:“这顿午餐全部加起来96块!”

他们给我算了账:午餐补贴每人40块,在外面餐馆只够吃碗面条外加一份浇头,在社区食堂吃平均每人不到25块,40块还能剩15块。几个午餐搭子把补贴放在一起,每餐剩下的餐费凑一块儿,到了周五还够点几个炒菜好好吃一顿。

“当然,最主要的是食堂的菜吃得放心。现在我不但中午在这儿吃,下班后也经常来食堂吃了再回去,吃了几个月,我瘦了两公斤,血脂都正常了。”一个小伙子补充道。



年轻人赶社区食堂

□ 王秋女

老王带我“薅羊毛”

□ 刘士帅

今年年初,因为岗位变动,我被派往异地工作。新单位离家远,必须租房。临行前,我在网上找到一处相对理想的住所,坐地铁到单位只有4站,合租的室友跟我情况相似,也是独自在异地工作。

简单收拾行李后,我一个人奔赴新工作地。到了住处,我才知道合租的竟是即将退休的老大爷。我顿时有些泄气,与老人合租,麻烦事肯定多。

果不其然,老王生活很规律,晚上下了班买菜做饭,饭后去广场打太极,每晚10点半准时上床。而我,吃饭靠外卖,饭后打游戏,半夜才洗澡,是典型的夜猫子。初来乍到,我便收到老王的“警告”：“小刘,早睡早起身体才能好,现在工作压力大,必须保重身体。”老王说得无道理,我心里有怨气,也只得点头答应。从那以后,老王熄了灯,我躲在房间里连大气都不敢出。

那天傍晚,我下班回家点了份酸菜鱼,花了40块。碰巧老王当天做的也是酸菜鱼,我俩坐在餐桌前各吃各的。老王听说我一顿饭花了不少钱,心疼得直瞪眼:“你这一顿饭饭钱,我至少能吃两顿。你看,以后你跟我一起吃,咱俩AA,饭不用你做,你负责刷碗就行。”从那以后,老王每天变着花样做饭,我俩一起吃,老王也挺高兴:“以前我顶多炒两个菜,咱俩吃就可以凑四菜一汤了。”我粗略算了算,跟着老王搭伙,饭钱至少能省一半。

除了做饭,老王还教我赚零花钱的方法。每天收拾屋子时,在某App上刷刷视频,不用盯着看,偶尔点点就行,也不耽误干活,赚到的钱够我来回坐地铁。我真没想到,老王那么岁数还知道用手机赚钱,感叹自己平时玩游戏,既浪费时间又搭钱。从那以后,我也按照老王的方法,边收拾房间边刷视频,“薅羊毛”赚的钱坐地铁果真派上了用场。

和老王相处的半年多,我俩越来越和谐,老王不光让我省了不少钱,还改变了我的生活习惯。在老王的“怂恿”下,我还加入了他的太极队伍。前几天,我和老王一起去参加太极表演,坐地铁用的都是“薅羊毛”赚来的零花钱,看到我也省了钱,老王比我还开心。



只买对的不买贵的

□ 付群华

“十一”假期过去没几天,“90后”丹阳开始休假出游。相对于黄金假期,丹阳这次出游节省了很大一笔费用,旅行团费用、机票、住宿费都下降不少,参观的景点也清静,可以尽情欣赏美景。

想起刚刚结束的8天假期,大部分景点都是人挤人、人看人、人聚人,欣赏美景的心情大打折扣。看到丹阳满载而归,我们后悔不该在假期一窝蜂外出游玩。丹阳说,这次错峰出游叫“反向消费”,讲究的是性价比,绝对物超所值。同样是旅游,丹阳少花不少钱,却获得比我们更为满意的旅游体验。

同样是“90后”,外甥这两年的消费习惯也有所改变。以前买大牌、拼新款、赶潮流,崇尚“野性消费”,对此我颇有微词,外甥却说“我要的就是小众体验”。不知从什么时候起,外甥一改先前“野性消费”习惯,目光瞄向了折扣店或平价商场。看到我迷惑的眼神,外甥笑嘻嘻地说:“大姨,我发现折扣店也挺好的,以前我花钱是冲动消费,就为了有面子,时间长了觉得没什么用。有些东西其实并不实用,还是这些普通商品性价比更高。”外甥展

示了手里的打折商品:“昨天同事告诉我,这个书架打完折能省20多块钱,多好啊!”说着,外甥闭上眼睛故作陶醉状:“20多块钱,够我两顿饭钱了,真香!”

我忍俊不禁。外甥说,现在钱不好赚,能省则省。以前是冲动消费,现在是理性消费,只买对的,不买贵的。他还把一些用不到的物品挂到

二手网站上卖,换点零花钱。反向消费成为越来越多年轻人的消费模式。这种消费不是节衣缩食,不是“新三年旧三年,缝缝补补又三年”,而是趋向于理性和明智,更注重实用性、健康性,既减少浪费,也不会降低生活品质。反向消费,表明了年轻人追求理性和务实的生活态度,是社会进步的体现。



我的钱包我作主

□ 尘世淡香

吃完晚饭到外面散步,看到邻居小苏推着一辆漂亮的婴儿车,不到一岁的娃正坐在车上手舞足蹈,眼睛不停地东看西看,嘴里“呀呀”叫着,看着很开心。

“哟,什么时候买了这么漂亮的婴儿车?”我问道。小苏说:“二手平台淘的,有一位宝妈的孩子大了,用不着,价格比新的少一半呢。”我笑着竖起大拇指:“只要东西是好的,这样买更值了,年轻人会当家。”小苏听后笑了。

越来越理性的消费,正成为年轻人的消费观。就像单位里年轻的同事小朱,他最近买了一台华为手机,我笑他为什么不买最热门的华为Mate60,可以拨打卫星电话。他笑了笑,说:“华为Mate60好是好,但太贵了,我一个月不到3千块的工资,没必要缩衣紧食就为买

它,也不必打肿脸充胖子,况且我买这台手机内存足够了。我也不是旅行者,基本不会到深山峡谷这样的地方,卫星电话对我来说用不上。”我连连点头:“你活得很通透,人生没必要攀比,自己觉得合适就好。”

朋友的儿子喜欢旅游,这几年来在国内不同省份游玩,每次出发前都做好旅游攻略,什么时候机票便宜、哪儿的旅馆促销打折、旅游地哪儿的美食便宜又好吃,他都精打细算,与他人拼团拼车也是常有的事,为此还加入好几个旅游微信群。“省钱旅游,快乐打卡”,是他的口头禅。

我的钱包我作主,适合自己就是最好的,不给自己太大压力,就像高山与丘陵同在,大江和小溪并流,各有各的精彩。



“误入”老年旅游团

□ 陈裕

年过六旬的母亲喜欢旅游与摄影,经常和一群老姐妹组团四处走走。看着母亲在朋友圈晒的玩乐照片,我都替她们高兴。

某天,母亲问我:“最近有没有出去玩儿的打算?”母亲知道我很长时间没有出去玩,这是在给我提个醒。我考虑到周末时间短,想来个周边游。母亲略有神秘地说:“有一个团价格便宜,你报不?”“去哪啊,有熟人没?”“就是周边游,和你的目标一致,熟人有好几个,咋样?”母亲说出了价格,我比较满意,问到熟人都有谁,她却岔开话题,我一想也成,随即答应母亲的建议。

母亲乐呵呵地拿起电话,拨了个号码:“张姐,我儿子同意了,咱们团人数齐了,赶紧报名。”“啥,你们团?”我一脸懵,原来是母亲经常报名出去的旅行团缺个人,她才鼓动我参加。我不想扫了母亲的兴,只好随她。

坐上旅游大巴,我才发现这个老年团里不只我一个年轻人,还有两三个和我年纪相仿,看他们的表情,也是被父母盛情邀请来的。车上的确有熟人,邻居老杨太太、隔壁小区的张阿姨,还有经常去母亲家串门的李阿姨,她们都是我的“老”熟人,我被母亲“骗”进了老年

旅游团。母亲没有理会我的心情,而是和老伙计们说说笑笑,乐不可支。

打听才知,这个老年团人数有要求,人数与费用是倍数级的,人数够了,费用能降低一倍,难怪她们情愿自己的孩子报名。老人们高兴,做儿女的也开心,这么一想,我也就随遇而安了。

在景区游玩时,我见识到了老年人的快乐。每到一处,她们相互提醒、彼此照应,我们几个年轻人想上前帮忙,她们都不让。在景点前,她们摆造型、跳舞,还时不时唱上一段,仿若回到年轻时代,现场笑声歌声不断。我负责拍照,母亲还教我拍照的技巧,氛围感十足。余下几个年轻人各司其职,拎包、拿衣服,我们成了跟班,时刻伺候着。

一次“误入”老年旅游团的经历,我领略到母亲和姐妹们的风采,也省了不少钱,真是不虚此行。



聊客

欢迎那些充满智慧和调侃的文章、那些妙趣横生的观点、那些个性化的语言,篇幅以600~800字为宜。新鲜作者请联系我们——QQ:235607346 邮箱:lbwkliakoe@163.com



(本版漫画由高楚哈绘制)

